

JOYNEXT – WE CONNECT FUTURE

Intelligente Lösungen für vernetzte Fahrzeuge – das ist JOYNEXT. Wir arbeiten an Zukunftstechnologien, die für Automobilhersteller und deren Kunden zunehmend an Bedeutung gewinnen. Denn auf dem Weg zum autonomen Fahren wird die Datenkommunikation des Fahrzeugs mit mobilen Geräten wie Smartphones, mit anderen Fahrzeugen (V2V) oder mit Anlagen der Infrastruktur (V2X) immer wichtiger. JOYNEXT beschäftigt sich zudem mit der Neu- und Weiterentwicklung cloudbasierter Dienste. Dabei strebt JOYNEXT immer die Balance zwischen Innovation und Nachhaltigkeit an. Bei der Entwicklung unserer Produkte steht der End-User mit seinen Bedürfnissen und seinem Nutzungsverhalten im Vordergrund.

Mit mehr als 1.300 Mitarbeitern weltweit hebt JOYNEXT Connected Cars Technologien auf eine neue Stufe. Wir sind an sieben Standorten präsent; unsere Entwicklungs- und Innovationszentren befinden sich in Dresden (Deutschland) und in Ningbo (China).

JOYNEXT ist direkter Zulieferer (Tier1) für die Automobilindustrie und seit über 20 Jahren Entwicklungspartner und Systemlieferant namhafter Automobilbauer. Unsere Technologien aus den Bereichen Connected Infotainment und Smart Connectivity Gateways finden sich in weit über zehn Millionen Fahrzeugen weltweit.

Key Account Manager (m/w/d)

(1390)

 Standort: Dresden  Anstellungsart(en): Vollzeit

WIR BIETEN IHNEN

- Entwicklungsperspektiven in Experten- oder Managementlaufbahnen
- unbefristeter Arbeitsvertrag, flexible Arbeitszeiten und 30 Tage Erholungsurlaub
- interne und externe persönliche Weiterbildungsangebote
- Möglichkeit des hybriden Arbeitens mit hohem MobileWork-Anteil
- engagierte Kollegen in kleinen Teams
- Firmenevents (u.a. Sommerfest mit Familie) und Teamevents
- Zuschüsse zum Jobticket, Mittagsversorgung (im eigenen Mitarbeiterrestaurant) sowie Fitnesscenter
- Durchstarten mit Dienstradleasing zum eigenen Jobrad

IHRE AUFGABEN

- Ausbau und Pflege der Geschäftsbeziehungen zu Firmen mit dem Ziel der nachhaltigen Umsatzsteigerung
- Konzepterstellung zur Umsetzung der strategischen Kundenbetreuung und Weiterentwicklung des Key Account Bereiches
- Verantwortung für Kundenbindung und kundenbezogenes Marketing
- Erstellung von Kundenzufriedenheitsanalysen
- Reporting der Umsatz- und Stückzahlen sowie Qualitätsentwicklungen
- selbstständige Kundenentwicklungsplanung sowie das Erkennen von neuen Potentialen bei bestehenden Kunden
- Kommunikation mit internen Bereichen wie die Produktentwicklung und dem Verkaufsdienst
- Organisation, Vorbereitung und Teilnahme an Firmenpräsentationen, Messen, Fachtagungen und Roadshows
- Erstellung und Auswertung von Markt- und Wettbewerbsanalysen sowie Beobachtung von Wettbewerbern

IHRE QUALIFIKATIONEN

- abgeschlossenes betriebswirtschaftliches oder vergleichbares Studium
- Berufserfahrung im Bereich Key Account und technischer Vertrieb von Vorteil
- fundierte Kenntnisse der Betriebswirtschaft
- sehr gute Deutsch- und Englischkenntnisse
- sehr guter Umgang mit MS Office

- SAP Kenntnisse von Vorteil
- überdurchschnittlich hohe Kommunikations- und Kooperationsfähigkeit und ein überzeugendes persönliches Auftreten
- vertriebsorientiertes und analytisches Denkvermögen
- hohe Reisebereitschaft und Flexibilität im Hinblick auf Arbeitszeiten

IHRE BEWERBUNG

Nutzen Sie Ihre Chance bei JOYNEXT und bewerben Sie sich mit vollständigen Unterlagen, Ihrer Gehaltsvorstellung und des möglichen Eintrittstermins über unser Bewerberportal.

IHRE PERSPEKTIVE

Sie bringen Ihr Fachwissen gern praktisch ein? Dann sind Sie bei JOYNEXT genau richtig. Wir bieten Ihnen spannende Herausforderungen rund um unsere innovativen technischen Produkte, eine leistungsgerechte Vergütung sowie attraktive Sozialleistungen und individuelle Weiterbildungsmöglichkeiten.

Bei uns stimmt nicht nur die Technik – wir bieten Ihnen auch ein kollegiales Betriebsklima in einem internationalen Umfeld – beste Karriereaussichten inklusive.

IHR ANSPRECHPARTNER

Rosalie Lin, Tel. 0351 453 55 66 14

JOYNEXT GmbH
Gewerbepark Merbitz 5
D-01156 Dresden

Art(en) des Personalbedarfs: Neubesetzung

[Impressum](#)